

REZEKI PEMURNIAN AIR

MENGALIR JAUH TANPA HENTI

KUALITAS AIR YANG BURUK, sering menjadi masalah dalam kehidupan sehari-hari. Berawal dengan pengalaman pribadi terkena masalah dengan kualitas air buruk, Murdiyanto, seorang produsen filter air dari Depok, membuka usaha Pure Water Care. Dengan mencari informasi tentang filter air di internet dan mendatangi toko penjualan filter air akhirnya Murdiyanto berhasil mendapatkan informasi dan ilmu yang cukup lengkap termasuk pemasok peralatan air yang murah. "Alhamdulillah pencarian saya berhasil sehingga timbul pikiran untuk membuka usaha Pure Water Care," katanya.

Bagi pria kelahiran Pemalang, 3 Januari 1970 ini, usaha *pure water* merupakan usaha yang tidak ada matinya karena setiap orang atau keluarga pasti membutuhkan air untuk mandi, mencuci, memasak atau minum. "Saya optimis usaha bidang air ini sangat menggiurkan bila dilakukan. Apalagi usaha ini bisa diwakilkan oleh karyawan sehingga pemilik tidak harus turun langsung, hanya memonitor saja," katanya yakin.

Melalui, penguasaan pemasaran, teknologi, dan modal, Murdiyanto yakin prospek bisnis ini akan cerah. "Awalnya kami menyasar tetangga rumah cukup 1 RT/RW karena keterbatasan modal yang kami miliki. Tetapi lambat laun kami kembangkan dengan lebih besar lagi dan saat ini kami menyasar konsumen untuk wilayah seluruh Indonesia," lanjutnya.

Berdasarkan pengalamannya pula, ia menjadi tahu bahwa ternyata harga dapat menentukan sukses tidaknya sebuah usaha. "Harga harus dihitung betul terhadap biaya operasional dan modal yang kita keluarkan. Namun jangan terlalu besar dalam mengambil keuntungan karena sama artinya dengan kita bunuh diri dan usaha kita jadi mati. Prinsip dalam menentukan harga adalah lebih baik sedikit murah daripada lebih banyak mahalnya," tegasnya.

Produk yang ditawarkan Murdiyanto sangat beragam, mulai dari Housing Filter 10", Housing Filter 20", Filter Air FRP 1054", Karbon Aktif, Pasir Silika, TDS Meter, PH Meter, Cartridge Spun, Tangki Air, dan Sikat

Galon, dll. Harganya berkisar antara Rp 9.000 – diatas Rp 600.000 rupiah. Ia mengaku, meskipun usaha ini dimulai dari rumah dan bermodalkan Rp 20 juta, namun omzet dan keuntungan yang ia peroleh mencapai Rp 5 juta – Rp 10 juta/bulan.

Ia juga akan tetap melakukan strategi pemasaran dan promosi melalui Internet, melengkapi atau meng-update web www.purewatercare.com, pengiriman SMS, penyebaran brosur, rekrut karyawan baru, ditambah lagi melalui pemasaran langsung untuk menangkap peluang yang lebih luas. ■



MODAL AWAL:
Rp 20 juta

OMZET:
Rp 5 juta – Rp 10 juta / bulan

KEUNTUNGAN:
Rp 2 juta – Rp 5 juta / bulan

KENDALA:
keluar masuk karyawan dan transfer ilmu antar karyawan

KONTAK
Pure Water Care:
CP: Murdiyanto, Jl. Nusa Indah Raya Blok 37 No.10, Perumnas Klender Jakarta Timur, Telp: 021-7053-8248 / 0852-1830-0576 / 0818-7458-40

USAHA SEJENIS

KAMILA FRESH

Jl. Raya Sawangan,
Duren Sorebo, Depok,
Tlp: 021 50774644 /
HP 091807382954

7 PILAR

Jl. Masjid At Tauliq No.18 RT.009/
RW.11, Kelapa Dua Wetan,
Cinemas – Depok
Tlp: 0877999000

VICTORIA

Jl. Kalibaru Timur Dalam No. 20,
Jakarta Pusat,
Tlp: 021 4208668 /
HP 08811132388

TIRTA AGUNG

Kemang IFI Graha,
Jl. Magelang D1/12, Jatiasih, Bekasi,
Telp: 021 987 987 05
HP 0813 19 357 357

**Berita Pure Water Care di Majalah IDE BISNIS
Edisi 20 Januari 2012, Halaman 23**

www.purewatercare.com