

PELUANG BISNIS TISU GALON

Enaknya, mengemas untung dari tisu galon

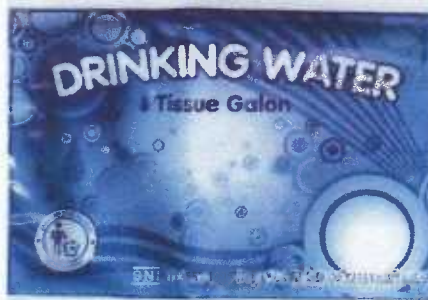
Oleh Hendra Gunawan - Jumat, 12 November 2010 | 14:49 WIB

Tweet Telah dibaca sebanyak 3745 kali

Sarankan

Kirim

Jadilah orang pertama di antara teman-teman yang menyarankan ini.



Berita Terkait

Minyak akar wangi semerbak hingga pasar luar negeri
Hobi mancing tersalur, fulus pun deras mengalir
Membordir laba dari jasa bordir komputer

Bian oleh Google

Daftar Pabrik Dijual

properti.tokobagus.c...
List Berbagai Pabrik Siap Pakai Temukan Disini Sekarang Juga

Gallon Air PET 19 liter

www.gallonair.com
BPA Free dan tidak mudah pecah lebih ekonomis

Latihan dengan Akun Demo

www.iforex.co.id
Berdagang \$5000 Bebas resiko Belajar dengan Pengajar online Kami

Reverse Osmosis-RO Filter

www.tsmfilter.com
System RO Tap water, RO air payau, RO air laut, Water Filter, WTP-AMDK

Coal Mining Bull Market

EnergyandCapital.co...
3 Billion People In China And India Will Push These 3 Firms To The Moon

Depot pengisian air isi ulang yang menjamur, terutama di kota-kota besar, membawa berkah tersendiri bagi bisnis pembuatan tisu pembersih bagian mulut galon dan sekitarnya. Tenggok saja, angka penjualan sejumlah pelaku usaha yang terjun ke usaha ini naik sekitar 30% dari tahun ke tahun.

Murdiyanto, pemilik PT Pure Water Care di kawasan Klender, Jakarta Timur, misalnya. "Bisnis tisu saya rata-rata tumbuh 20%-40% tiap tahun," untkapnya.

Setiap bulan, rata-rata **Murdiyanto** bisa menjual 500.000 pieces tisu galon. Pelanggannya tidak hanya datang dari kota Jakarta dan sekitarnya saja, tetapi juga dari Pulau Sumatra, Kalimantan, hingga Sulawesi.

Saat ini, **Pure Water Care** menyediakan dua jenis tisu galon. Yakni, tisu galon non-emboss yang kemasannya tidak dibubuhi merek dan tisu galon emboss yang kemasannya dilengkapi nama depot pengisian air isi ulang.

Murdiyanto menjual tisu galon emboss dengan harga Rp 95 per pieces. Tapi, ia mensyaratkan minimal pesanan 30.000 buah. Adapun tisu galon non-emboss ia banderol dengan harga Rp 62 per pieces, dengan minimal order 15.000 pieces.

Menurut **Murdiyanto**, karena harga tisu non-emboss lebih murah, jenis ini yang paling banyak dipesan. "Porsinya bisa sampai 80% dari total penjualan," kata dia.

Sementara itu, pemesan tisu emboss harus membayar lebih mahal. Mereka juga harus membayar biaya tambahan pembuatan plat untuk membuat cetakan plastik.

Jika membeli merek atau logo yang menggunakan dua warna, pemesan harus mengeluarkan biaya tambahan sebesar Rp 1,5 juta. Jika memakai tiga kelir, biaya tambahannya sekitar Rp 500.000. Nah, "Karena mahal, biasanya, pemesan tisu jenis ini adalah perusahaan air minum dalam kemasan," ujar **Murdiyanto**.

Saat ini, baru satu perusahaan air minum dalam kemasan asal Aceh yang menjadi pelanggan **Murdiyanto**.

Dengan penjualan rata-rata 500.000 pieces tisu galon per bulan dan harga Rp 62 per buah, omzet yang diraup **Murdiyanto** bisa mencapai Rp 31 juta.

Murdiyanto mengungkapkan, kadang-kadang, dalam sebulan ia mampu menjual hingga lima juta pieces tisu galon. "itu hanya terjadi pada saat-saat tertentu saja," imbuhnya.

Berita Pure Water Care di majalah Kontan (www.kontan.co.id)

Hari/Tanggal : Jum'at 12 Nopember 2010

URL :

http://peluangusaha.kontan.co.id/news/enaknya-mengemas-untung-dari-tisu-galon-1

Terbaru

Terpopuler

Kedai Kopi Refresho mencari mitra

Mencicipi gurihnya bisnis @de Crepes

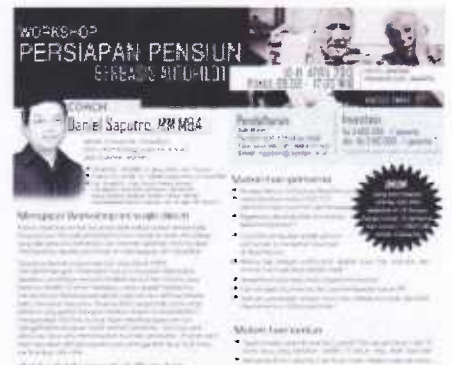
Sukses berbisnis tas dan fashion berbahan alam (1)

Pilih-pilih buah segar di Cipinang Besar (1)

Peluang asyik berjualan Kebab Sheik

Merakit laba dari merakit mesin produksi

Mengelus untung dari bisnis relaksasi tubuh



Namun, Muhammad Yusuf, pemilik CV Zamzam di Balikpapan, Kalimantan Timur mengungkapkan, bisnis tisu galon yang cukup mengkilap ini hanya bisa dinikmati oleh para pemain yang berada di wilayah Jawa saja.

Pasalnya, sebagian besar bahan baku utama pembuatan tisu galon, seperti kertas, alkohol, plastik untuk kemasan, dan tinta untuk cetakan, banyak didatangkan dari daerah Jawa. "Kalau mau menjadi produsen tisu, bahan bakunya 100% dari Jawa. Kalau produksi di luar Jawa menjadi tidak ekonomis dan untungnya sangat tipis," kata Yusuf.

Karena itu, ia lebih memilih menjadi agen penjual tisu galon khusus di wilayah Kalimantan Timur. Maklum, dengan menjadi agen penjual saja, Yusuf bisa mendapatkan untung lumayan. Dia dapat mengantongi margin bersih sekitar Rp 10 untuk setiap *pieces* tisu galon.

Dalam satu bulan, Yusuf bisa menjual sekitar 300.000 tisu galon. Ia mengambil produk tersebut dari dua produsen yang bermarkas di kota Jakarta dan Surabaya.

Dari kedua pabrik itu, Yusuf membeli tisu galon dengan harga Rp 55 per *pieces*. Kemudian, ia menjual lagi seharga Rp 70 per *pieces*.

Jika dihitung, dalam sebulan, Yusuf mampu meraup omzet Rp 21 juta. Sekarang, ia memiliki pelanggan tetap sekitar 500 depot pengisian air isi ulang di Balikpapan dan kota-kota lainnya yang ada di Provinsi Kalimantan Timur.

Hanya, Yusuf mengatakan, penjualannya tahun ini justru turun dibandingkan dengan tahun lalu. Soalnya, pesaingnya makin banyak. Di Kalimantan Timur, makin banyak agen baru penjualan tisu galon yang bermunculan. "Kalau produsen memang mengalami peningkatan permintaan karena jumlah agen penjual tisu galon bertambah, tapi bagi agen yang sudah eksis duluan tentu ini justru akan mengurangi penjualan," ungkap dia.

Yusuf pun hanya bisa berharap, jumlah agen penjual tisu galon yang terus bertambah ini juga diiringi dengan penambahan depot pengisian air ulang dan konsumen air pegunungan itu. Dus, penjualan tisu galon Zamzam dan agen-agen lainnya, terutama di wilayah Kalimantan Timur akan kembali naik. Jika ini terjadi, produsen dan agen akan sama-sama senang.

Berita **Pure Water Care** di majalah Kontan
(www.kontan.co.id)
Hari/Tanggal : Jum'at 12 Nopember 2010
URL :
<http://peluangusaha.kontan.co.id/news/enaknya-mengemas-untung-dari-tisu-galon-1>

ZALORA
NOW AVAILABLE **mi** pac.



GRATIS pengiriman & 7 hari garansi [▶ LIHAT DISINI](#)

Sarankan

Kirim

Jadilah orang pertama di antara teman-teman yang menyarankan ini.

Tweet

Telah dibaca sebanyak 3745 kali

Komentar

Salin Tulisan

KOMENTAR

Syarat & Ketentuan

Like

Add New Comment

Login



Showing 0 comments

Sort by popular now

SITE

Home
Personal Finance
Peluang Usaha
Executive Corner
Lipus
E-Paper
Images
K-Widgets

BERITA

Investasi
Keuangan
Industri
Nasional
Internasional
Lifestyle
English News
Fokus

DATA

Raksadana
Unitlink
Bunga Deposito
Ekonomi Makro
Daftar Broker Bursa

FINANCIAL TOOLS

Risk Profile
Simulasi Trading
Financial Diagnosis
KontanPedia

COMPANY

Profile
Email Pembaca / Email MARKOM
moderator@kontan.co.id
TELP. Redaksi: 021 535 7636 / 021 532 8134
IKLAN 021 5367 9599 Ext. 8137
 Kontan Representative

FOLLOW

APPS